



L'evoluzione del legno sul Web

www.onlywood.it



ONLYWOOD SOLO LEGNO ONLINE DAL 2001

INDICE DEI CONTENUTI

- 04** **CHI SIAMO**
Un punto di riferimento per privati e professionisti
- 06** **ONLYWOOD STORY**
Dal 2008 ad oggi
- 08** **ONLYWOOD OGGI**
Il nostro grande negozio online
- 09** **I NOSTRI CLIENTI**
Chi sceglie Onlywood per gli acquisti online
- 10** **COME FUNZIONA IL MONDO ONLYWOOD**
Dalla prenotazione alla consegna della merce
- 13** **QUANTO COSTA ONLYWOOD**
Stoccaggio merce, picking, marketing, commissioni etc.
- 14** **COME INIZIARE**
Lo staff Onlywood analizza la tua proposta e inizi a vendere
- 16** **GARANZIA ONLYWOOD**
Contratto internazionale di distribuzione
- 17** **CHI CI HA SCELTO**
Le aziende che ci preferiscono da anni
- 18** **PERCHE' VENDERE ONLINE**
I vantaggi della vendita online

ONLYWOOD

Onlywood.it nasce nel lontanissimo 2001 da un'idea di Andrea Cabella, all'epoca responsabile tecnico di Eurolegno Group s.p.a., una delle più grandi aziende di produzione e distribuzione di prodotti in legno per il mercato del fai-da-te, che sogna di coniugare esperienza nel settore, passione per i computer e Internet.

La prima versione del sito è realizzata artigianalmente in camera, con un modem U.S. Robotics da 14.4 Kb ed un libro di Frontpage, ospitando solo alcuni prodotti selezionati per il fai-da-te come tavole, listelli, compensato, antine, ecc, peraltro destinati ai pochi pionieri che in quegli anni provavano la novità dell'acquisto online. Sembra un gioco impossibile, eppure il 26 aprile del 2001 arriva il primo ordine, per dei Battisedia bianchi da consegnare a Treviso!

Dopo questo inizio Onlywood raccoglie già in quegli anni un successo "morale" con l'arrivo dei primi ordini e soprattutto di diversi contatti sia di privati che di professionisti i quali chiedono informazioni, preventivi, etc. Per dare un'idea dell'importanza di questi risultati e delle difficoltà per ottenerli basti pensare che Ebay Italia è nato nel 2001 ed Amazon Italia addirittura nel 2010!

Incoraggiato da questi risultati Andrea Cabella

decide di abbandonare il proprio lavoro per dedicarsi al 100% ad Onlywood, accompagnato in questo da 2 grandi operatori del settore legno che decidono di investire su internet per affacciarsi sul nascente mercato e-commerce italiano; nasce così Onlywood s.r.l. che ancora oggi è titolare del brand Onlywood.it.

Grazie agli investimenti economici e materiali il sito cambia faccia più volte nel corso degli anni, ampliando a dismisura la gamma prodotti e diventando leader per qualità e prezzo in settori come Casette in Legno, Gazebo e Pergole, Steccati e Staccionate, Pavimenti laminati ed accessori, Fai-da-te, tutti di produzione propria o di importazione diretta dai grandi produttori esteri.

Nel 2011 il "motore" del sito viene spostato su piattaforma Magento, questo permette tutta una serie di innovazioni dal punto di vista tecnico, inclusa l'integrazione automatizzata con i più importanti marketplace come Amazon, Ebay e, dal 2015, Manomano.it

Dal 2013 inizia la distribuzione in esclusiva per l'Italia del marchio Jarsya specializzato in Arredi da esterno in legno, mentre negli anni successivi Onlywood viene scelto da altri marchi prestigiosi per la distribuzione online dei propri prodotti, tra cui PERGO (pavimenti laminati alta qualità), SOLID (casette in legno) WEIDENPROFI (pannelli frangivista ecologici) PROWOOD (arredo giardino in legno trattato Thermowood) e tanti altri, un elenco in continua espansione.

CHI?

1.



Il punto di riferimento ogni giorno per privati, architetti, arredatori e imprese di costruzioni

2.



Una vetrina sempre aggiornata sul mondo del legno e sulle tendenze del momento

3.



Un team di professionisti operanti nel settore da anni

Esperienza e passione

Andrea Cabella



ONLYWOOD STORY

I nostri numeri

2011

Fatturato: € 856.595
Clienti attivi: 3.529
Visitatori: 779.106
Pagine viste: 4.976.457

2012

Fatturato: € 876.277
Clienti attivi: 4.726
Visitatori: 1.104.779
Pagine viste: 6.584.703

2013

Fatturato: € 938.361
Clienti attivi: 4.769
Visitatori: 1.205.690
Pagine viste: 6.814.788

2014

Fatturato: € 1.008.989
Clienti attivi: 5.622
Visitatori: 1.038.319
Pagine viste: 5.288.915



2015

Fatturato: € 969.016
Clienti attivi: 6.473
Visitatori: 1.127.701
Pagine viste: 4.781.684



2016

Fatturato: € 999.217
Clienti attivi: 5.449
Visitatori: 1.055.535
Pagine viste: 5.539.768



2017

Fatturato: € 935.484
Clienti Attivi: 5.872
Visitatori: 1.034.448
Pagine viste: 4.833.542

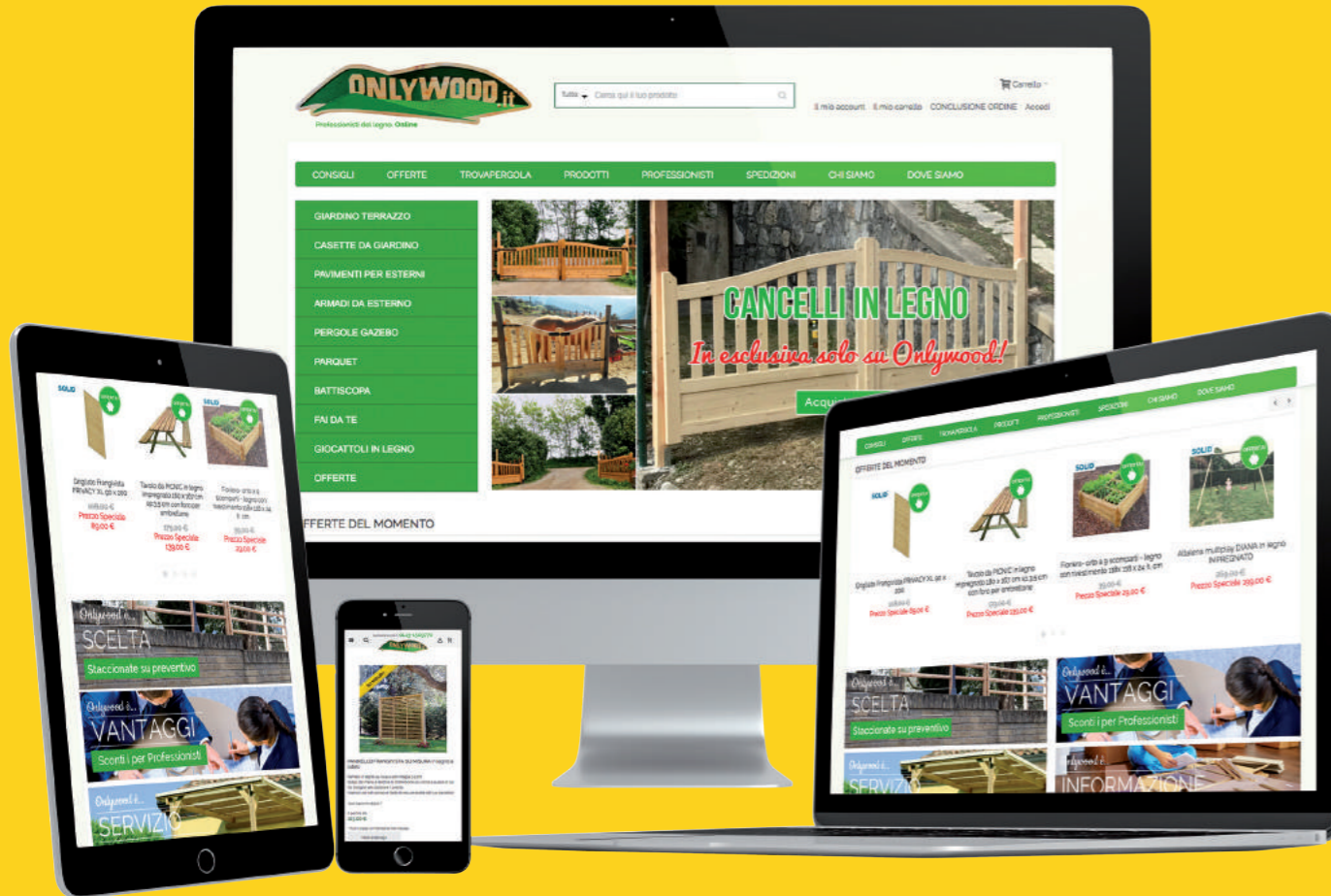


2018 ... E OLTRE



ONLYWOOD OGGI

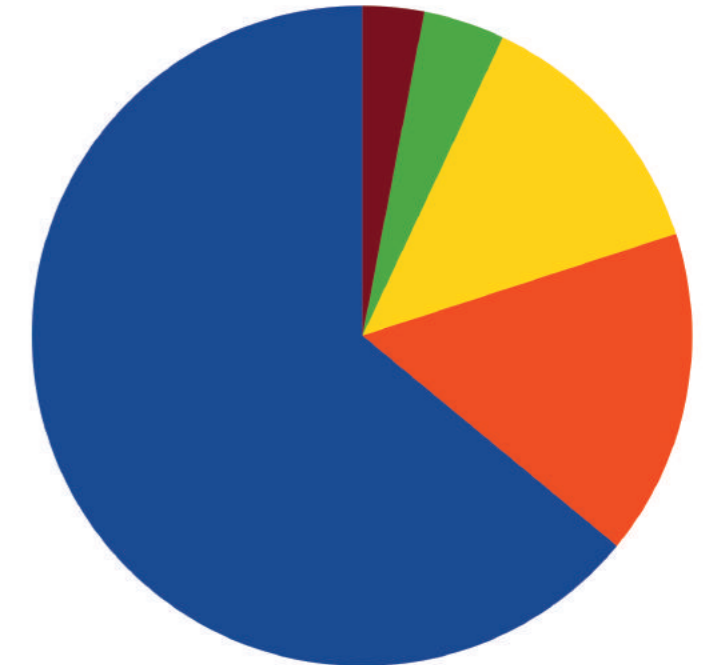
Il successo è un albero che cresce



I NOSTRI CLIENTI

Chi sceglie Onlywood per gli acquisti online

- 64% PRIVATI
- 16% LOCALI (Ristoranti, Hotel, Resort...)
- 13% ESERCIZI COMMERCIALI (Negozi, Uffici...)
- 4% ARTIGIANI (Falegnami, Posatori...)
- 3% PROFESSIONISTI (Architetti, Interior designer...)



DATI 2014-2017

COME FUNZIONA IL MONDO ONLYWOOD

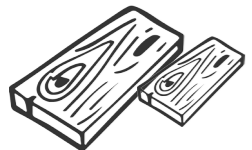
Produttore



Distributore



Artigiano



Logistica Onlywood



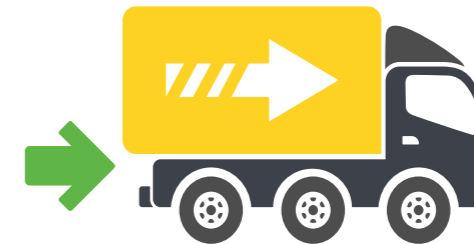
Database Centrale



ebay
amazon
mano
mano



ONLYWOOD.it
homify



Privato



Professionista



Rivenditore



COME FUNZIONA IL MONDO ONLYWOOD



1. Il **MAGAZZINO** riceve il conto deposito dei prodotti e provvede allo stoccaggio. Il nostro personale controlla tutti i colli all'ingresso in magazzino.



2. La **LOGISTICA** prepara ed evade gli ordini, curando l'imballaggio e la compilazione dei documenti di spedizione.



3. Il **DATABASE** centrale riceve tutti gli ingressi merce e tutte le vendite ai clienti, elaborando l'ordine di evasione.



4. Il **COMMERCIALE** cura marketing, offerte e statistiche su tutti i possibili canali di vendita.



5. Il **CUSTOMER CARE** risponde alle domande clienti e segue la consegna a domicilio.



6. Il **POST VENDITA** chiede i feedback ai clienti e interviene in caso di problemi.

QUANTO COSTA ONLYWOOD?

Affitto spazio pallet /
stoccaggio merce



GRATIS

Operazioni carico /
scarico / picking



GRATIS

Abbonamento
mensile al servizio



GRATIS

Spese di trasporto per
consegna a
Privati / Professionisti
/ Rivenditori



GRATIS

Spese di marketing
e visibilità



GRATIS

Customer Care -
Tracking online - Info



GRATIS

Inserimento/
aggiornamento
database prodotti



GRATIS

Commissioni



GRATIS

**COSTO
TOTALE:
ZERO**



COME INIZIARE?



1. Invia la tua proposta ai nostri uffici commerciali, con catalogo e listino prezzi di cessione a Onlywood.it. Specifica se i prezzi includono anche il trasporto alla nostra logistica di Alessandria



2. Il nostro staff analizza la tua proposta rispetto al mercato, valutando sia la tipologia di prodotti che i prezzi di riferimento



3. Una volta approvata la tua proposta ricevi il nostro contratto di conto deposito con un'indicazione di massima di codici e quantità da avere in magazzino per iniziare a vendere i tuoi prodotti

E POI?

Ogni fine mese ricevi il report dei pezzi venduti dei tuoi prodotti e il pagamento immediato a mezzo bonifico

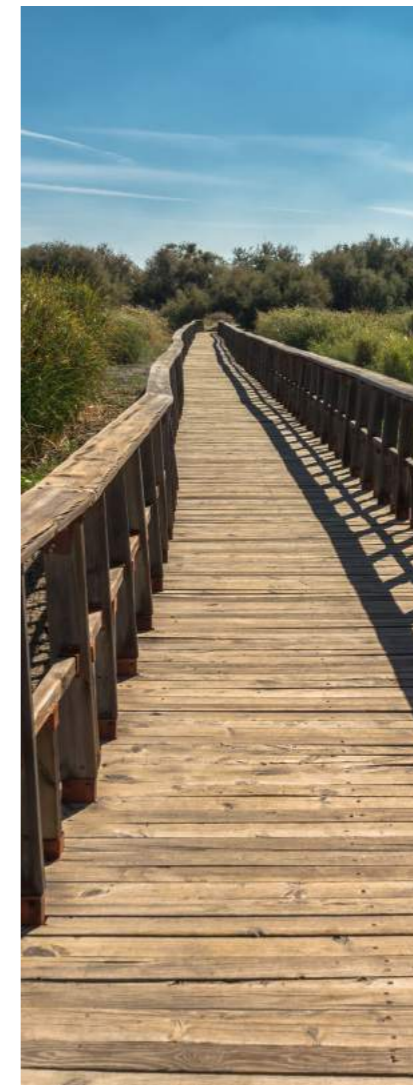


ONLYWOOD È SICUREZZA

Contratto internazionale di distribuzione



CHI CI HA SCELTO



Perchè hai bisogno di vendere online?



Chi deve usare Onlywood?



ECONOMIA & FINANZA
Autogemelli

E-commerce, 30% di vendite in più

Sono le proiezioni per il 2017, l'anno della svolta. Già nel 2016 le vendite on line segnano +18% e gli introiti di 20 miliardi, ma bisogna investire

Stiffaccia la novità del marketing tecnologico, un mix tra tecnica e cura del cliente

IL GIORNALE DI VICENZA
Martedì 14 Settembre 2016

Speciale Logistica e trasporti

Logistic Net: la piccola impresa fa concorrenza ad Amazon

A DIECI ANNI DALLA FONDAZIONE, L'AZIENDA DI BASSANO DEL GRAPPA FESTEGGIA RISULTATI RECORD

Forse di 40.000 mq di magazzini, 25 milioni di pezzi movimentati, più di 1.000 ordini evasi al giorno Logistic Net, azienda del gruppo Bias Group Spa, festeggia i 10 anni dalla nascita con i suoi record.

"In questi anni abbiamo sempre privilegiato l'innovazione nel processo e la massima flessibilità del servizio" racconta l'amministratore Matteo Vaccaro. "Questo ha permesso ai nostri clienti di ricevere i loro prodotti qualche click, direttamente dal divano di casa sua, si può organizzare una spedizione col proprio corriere preferito in Italia o all'estero". In sostanza un vero e proprio negozio online di spedizioni.

Per un'azienda che non ha paura di buttarsi nella mischia e scommette su coesione interna e innovazione. "Sono orgoglioso dell'unità e della professionalità che tutto lo staff ci ha dimostrato in questi

Mercati 2.0. A sorpresa gli Usa e l'Europa guadagnano posizioni nella classifica dei consumatori in rete

E-commerce a gonfie vele
Crescono del 21% le vendite nel mondo per un valore di 840 miliardi di dollari

Nonostante i timori sui pagamenti on-line, la crescita va avanti a ritmo sostenuto. Il vendor resta il barone, seguito da elettronica e tempo libero. In attesa di società come Ikea, Google e Venet-prive che porteranno ancora benzina alle vendite

E-commerce, +42% e la torta fa gola ai big

VENDE IN RETE
L'e-commerce e i proprietari dei negozi

Leggo dello strabiliante successo del colosso cinese del commercio online che non fa che confermare la tendenza, diffusa ovunque, degli acquisti dalla rete. Parallelamente, passeggiando in città si nota la triste chiusura di negozi di ogni tipo, cartelli appesi a saracinesche chiuse con scritto «affittato» o «venduto». È evidente che i due fenomeni sono legati e sicuramente irreversibili. Come reagire? Che assetto prenderanno le nostre città, le nostre strade? Che provvedimenti adottare?

Il mercato in Italia nel 2016

Alimentare	11,8%
Tempo libero	12,2%
Elettronica	13,8%
Turismo	47,2%

Percentuale delle vendite di pagamento

Pagamenti	7%
Carta credito	11%
Carta di credito	91%



Produttore

per aprire nuovi canali di vendita senza investimenti



Distributore

per promuovere i suoi marchi e svuotare stock di magazzino



Artigiano

per ampliare la clientela anche senza conoscere l'uso di Internet

LA NATURALE EVOLUZIONE DELLA SPECIE



Piazza della Libertà 7 interno 14
Arquata Scrivia 15061 (AL) ITALY
Assistenza clienti +39 0143 1509770
+39 340 6590554
info@onlywood.it
www.onlywood.it

 <https://www.facebook.com/Onlywood>

 <https://www.instagram.com/onlywood.it/>



IERI

OGGI

DOMANI...INSIEME A TE